

Основные аспекты внешнеэкономической деятельности Кыргызской Республики

Копобаева Жылдыз Кенжебековна, кандидат экономических наук, доцент
Кыргызский Национальный Университет им. Ж. Баласагына
Касынбаева Назгуль Байышевна, кандидат экономических наук, уководитель
ОсОО БАГ «No problem»
Омуралиева Дана Тынайбековна, магистрант
Кыргызский Национальный Университет им. Ж. Баласагына

Аннотация. Основные формы внешнеэкономической деятельности. Основные нормативные правовые акты, регулирующие внешнеэкономическую деятельность Кыргызской республики. Анализ содержания нормативно правовых актов и конкретных договоров как источники информации для бухгалтерского учета.

ЕАЭС - это формат, который оправдал себя в отношении Кыргызской Республики. При вступлении в ЕАЭС для Кыргызстана открылись новые перспективы. Это значит, что снимаются все барьеры на пути движения товаров, услуг, денежных средств и рабочей силы, также открываются новые инвестиционные возможности и перспективы реализации крупных инфраструктурных проектов, энергетики, транспорта и, прежде всего, в сферах сельского хозяйства.

В целом в современном представлении внешнеэкономическая деятельность является отраслью хозяйственной деятельности, осуществляющаяся ее субъектами при выходе на международный рынок, субъектами которого могут быть и государства, и отдельные хозяйствующие субъекты.

Внеэкономическая деятельность (далее ВЭД) - одна из основных форм экономической связи с иностранными государствами. Стало быть, на уровне хозяйствующих субъектов под ВЭД понимают экономические отношения в сфере внешней деятельности хозяйствующих субъектов при взаимодействии с зарубежными организациями.

В результате которого появляются экономические связи, возникающие при заключении внешне-торговых сделок и различных видах внешнеэкономического сотрудничества, осуществляющие операции импорта и экспорта товаров, продуктов собственного производства, услуг, а также международный обмен информацией и результатами интеллектуальной деятельности.

Отсюда вычерчиваются основные формы внешнеэкономической деятельности:

- внешнеторговая деятельность предприятий
- международное инвестиционное сотрудничество
- международная кооперация производства и услуг.

Рассмотрим подробнее формы ВЭД.

Внешнеторговая деятельность. Согласно Закона КР «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в Кыргызской Республике», «внешнеторговая деятельность - предпринимательская деятельность в области международного обмена товарами, услугами, информацией, также результатами интеллектуальной деятельности, в том числе исключительными правами на них (интеллектуальная собственность)» [3].

В международной практике выделяют следующие направления внешнеторговых операций:

Экспорт - это режим, при котором товары вывозятся за таможенную территорию своего государства.

Импорт - это режим, при котором товар ввозится в нашу страну.

Реэкспорт - это экспорт ранее импортированного товара, но который не был при этом дополнительно переработан или реализован.

Реимпорт - импорт ранее экспортированного товара, не подвергшегося при этом дополнительной переработке или реализации.

В зависимости от степени готовности, продукции, выделяют внешнюю торговлю готовой продукцией, разрозненным или комплектным оборудованием. Формы торговли могут быть разные: купля, продажа, бартер, встречные закупки, компенсационные сделки, давальческие схемы, промышленное сотрудничество.

Методы торговли также разнообразны: прямой и косвенные методы, через торговые фирмы и дома, агентские соглашения, брокерские операции, международные торговые биржи и аукционы, финансовый лизинг.

Международная торговля представляет собой не только куплю-продажу или обмен товарами в вещественной форме, но и предоставление услуг. Причем услуги могут поставляться как отдельный продукт, как, например, консалтинговые или инжиниринговые услуги, так и в виде сопутствующих операций, связанных с осуществлением товарооборота.

Кроме торговли товарами и услугами, во внешнеэкономической деятельности выделяют еще несколько направлений:

1. Инвестиционная деятельность.
2. Бартерные операции.
3. Купля продажа лицензий и патентов.
4. Подготовка кадров.

Внешнеторговая деятельность представляет собой совокупность внешнеэкономических функций хозяйственного субъекта:

- 1) производственно-хозяйственные - производство экспортной продукции, выбор стратегии импорто-экспортных операций, установление связей с внешними партнерами;
- 2) организационно-экономические - процедуры выхода на внешний рынок, выбор, планирование и

организация рекламы и самих внешнеторговых операций, их форм и методов работы на международном рынке;

3) оперативно-коммерческие – планирование, подготовка и осуществление внешнеторговой сделки со всеми сопутствующими ей процессами (транспортировка, хранение, страхование и т.п.)

Международная производственная кооперация. Является одной из форм сотрудничества между иностранными партнёрами в различных, но конструктивно связанных между собой процессах технологического разделения труда: это значит, что между участниками производственной кооперации распределяются все участки цепи создания и реализации продукции по основным его подразделениям, от изучения потребностей на внутренних и внешних рынках до доведения её до конечного потребителя. Соответственно, производственная кооперация типична для однородных сфер производства и обращения, для инвестиционной, научно-технической и сервисной областей, таких как обрабатывающая промышленность.

В рамках производственной кооперации партнёры согласованно:

а) планируют экспортную и импортозамещающую продукцию;

б) прогнозируют и совместно ведут научные разработки, обеспечивают их необходимой аппаратурой, приборами и материалами, испытательными стендами и научно-технической информацией;

в) организуют процесс подготовки кадров.

Собственность партнеров кооперации при этом не обособляется, а сотрудничество обеспечивается на возмездной основе и строится по принципу прямых связей между производителями однородной продукции.

Международное инвестиционное сотрудничество. Форма партнерских отношений на основе объединения совместных усилий организаций двух и более государств финансового и материально-технического характера. Международное инвестиционное сотрудничество формируется в целях расширения базы развития и выпуска экспортной продукции, её систематического обновления на основе критериев конкурентоспособности и облегчения процессов её реализации на внешнем рынке.

Все внешнеторговые сделки сопровождаются валютными и финансово-кредитными операциями, основное предназначение которых – избежать курсовые потери.

Валютные и финансово-кредитные операции. Содействуют и сопровождают внешнеторговые сделки в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением платежа за поставленные продукции через конкретные формы расчета, совершаемых в целях избежания курсовых потерь.

Изучив отечественную и зарубежную литературу по теме диссертационной работы, мы пришли к выводу, что разные авторы дают разные классификации субъектов ВЭД. Система функционирования сделок, множество их видов, субъектов сделок, взаиморасчетов, налогообложения и т.п., разнообразны и сложны. Практически на каждой ступени внешнеэкономиче-

ской сделки могут возникнуть сложности. При заключении контракта с иностранным поставщиком, при расчетах в иностранной валюте, во время оформления товара на таможне и отражения сделки экспорта и импорта товаров в налоговом и бухгалтерском учете компании.

Поэтому компании, работающие в области внешнеэкономической деятельности, оказываются под особым вниманием со стороны налоговых и таможенных органов Кыргызской Республики.

Управление международными отношениями, включая и ВЭД, является важной миссией государства. В Кыргызстане регулирование государством внешнеторговой деятельности реализуется с целью обеспечения благоприятного климата для этой области, но и, конечно, в целях защиты экономических и политических интересов Кыргызской Республики (КР).

Государственное регулирование ВЭД – это очень трудоемкая и ответственная функция государства, включающая в себя комплекс экономических, правовых и административно-управленческих мер в лице государственных органов с целью формирования благоприятных условий хозяйствования для субъектов ВЭД, обеспечивающих их экономическую поддержку и правовую защищенность на внутреннем и внешнем рынках.

В конечном счете, в итоге, государство нацелено на обеспечение хозяйственной безопасности в национальном масштабе, на совершенствование механизма импортно-экспортных операций, в особенности операций экспорта на международный рынок изготавливаемых предприятиями государства продукции, оказываемых услуг, прав интеллектуальной собственности. Также задачей государства является поддержка положительного сальдо внешнеторгового баланса, т.е. чтобы экспортные операции превышали импортные.

Согласно статьи 3 Закона КР «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в Кыргызской Республике», регулирование внешнеторговой деятельности в Кыргызской Республике опирается на Конституцию Кыргызской Республики, сам указанный Закон, на другие законы и иные правовые акты Кыргызской Республики, а также на международные договоры Кыргызской Республики.

Таким образом, основными нормативными актами, регулирующими внешнеэкономическую деятельность Кыргызской Республики, являются:

1) Конституция КР

2) Закон КР «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в Кыргызской Республике» от 2 июля 1997 года № 41

3) Закон КР от 16 декабря 2016 года № 206 О Национальном банке Кыргызской Республики, банках и банковской деятельности

4) Закон КР от 27 марта 2003 года № 66 «Об инвестициях в Кыргызской Республике»

5) Закон КР от 24 апреля 2019 года № 52 О таможенном регулировании

6) Закон КР от 23 января 2003 года № 30 Об экспортном контроле

7) Закон КР от 30 декабря 2014 года № 173 О таможенном тарифе Кыргызской Республики

8) Закон КР от 11 января 2014 года № 6 О свободных экономических зонах в Кыргызской Республике

Кыргызстан является членом Организации Объединённых Наций (ООН) с 1992 года, с 2001 года членом Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) и соответственно с 2015 года - членом Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Соответственно к международным договорам, регламентирующим внешнеэкономическую деятельность Кыргызской Республики, относятся:

1) Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.);

2) Конвенция ООН о признании и исполнении иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 г.);

3) Международная Конвенция о согласовании условий проведения контроля грузов на границах, ратифицированного Законом КР от 19 декабря 1997 года № 92

4) Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года

5) Таможенный кодекс Таможенного союза от 11.04.2017 г.

Также Кыргызской Республикой были подписаны и ратифицированы немало соглашений с соседними и дальними странами:

1) О создании Межгосударственного валютного комитета, подписанного 26 мая 1995 года в городе Минск, ратифицированного Законом КР от 24 мая 2002 года № 86

2) О проведении согласованной политики в области транзита природного газа государств-участников Содружества Независимых Государств, подписанного 3 ноября 1995 года в городе Москва, ратифицированного Законом КР от 1 августа 2003 года № 179

3) решения Совета глав Правительств СНГ о правилах таможенного контроля за перемещением через таможенную границу товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, подписанного 28 сентября 2001 года в городе Москва, ратифицированного Законом КР от 15 июля 2003 года № 139

4) О международном транзите товаров между Туркменистаном, Республикой Индия и Исламской Республикой Иран, подписанному 22 февраля 1997 года в городе Тегеран, ратифицированного Законом КР от 15 января 2003 года № 12

5) Договор о Таможенном союзе и Едином экономическом пространстве. Бишкек, ратифицированного Законом КР от 14 января 2000 года N 12

6) о принципах взимания косвенных налогов при экспорте и импорте товаров (работ, услуг) между государствами-участниками Содружества Независимых Государств, ратифицированного Законом КР от 22 сентября 1999 года № 102

7) между Кыргызской Республикой и Республикой Таджикистан о принципах взимания косвенных налогов при экспорте и импорте товаров (работ, услуг), ратифицированного Законом КР от 24 июля 1998 года N 103

8) между Кыргызской Республикой и Российской Федерацией о единстве управления таможенными службами, ратифицированного Законом КР от 24 июля 1998 года N 106

9) О принципах взимания налога на добавленную стоимость при экспорте и импорте товаров (работ, услуг) между Правительством Кыргызской Республики и Правительством Республики Казахстан, подписанного в городе Алматы 18 февраля 1997 года, ратифицированного Законом КР от 21 июля 1997 года N 55

10) между Правительством Кыргызской Республики и Правительством Республики Казахстан о принципах взимания акцизного налога при экспорте и импорте товаров, ратифицированного Законом КР от 21 июля 1997 года № 56

Одной из оперативных мер государственного регулирования ВЭД является таможенный режим. Таможенный режим – это установленная совокупность таможенных процедур, подлежащих применению к предметам, пересекающим государственную границу. Таможенный режим любой страны включает в себя три элемента:

- Таможенный тариф;
- Порядок пропуска предметов через государственную границу;
- Меры, направленные на борьбу с контрабандой.

Организация таможенного контроля возложена на Государственный таможенный комитет КР.

К оперативным методам регулирования относятся также квотирование и лицензирование товаров и услуг, использование Товарной номенклатуры ВЭД и валютное регулирование. Эти формы в разной степени влияют на формы и содержание первичных финансовых документов, на величину затрат по экспорту-импорту, стало быть и на конечные финансовые результаты.

Существование таких методов регулирования ВЭД как лицензирование и квотирование обусловлено причинами объективного характера: большой диспропорцией между мировыми ценами и ценами внутреннего рынка. Термин «Квота» во ВЭД имеет следующее значение: это ограничение объема экспорта или импорта товара соответствующего вида, устанавливаемое государством исходя из прогнозного баланса производства и потребления данного товара в КР, а также прогноза цен на данный товар на мировом рынке.

Лицензирование применяется как мера оперативного регулирования внешнеэкономических связей. Так как лицензия – это разрешение, выдаваемое лицензиату на осуществление определенных экспортных или импортных операций, различают генеральные и разовые лицензии. Генеральные и разовые лицензии являются разрешением на экспорт и импорт товаров (работ, услуг) в указанные в них сроки и служат основанием для таможенного оформления продукции. Разовые лицензии выдаются для осуществления операций только по одной сделке. Генеральные лицензии выдаются на срок, необходимый для осуществления экспортных и импортных операций, но не превышающих календарный год. Операции по генеральной лицензии могут осуществляться по одному или нескольким контрактам с обязательным указанием характера сделок. По мотивированной просьбе заявителя срок действия как генеральной, так и разовой лицензии может быть продлен.

Влияние лицензирования и квотирования на организацию учета определяется при определении структуры издержек. Так как покупка квоты, как и покупка лицензии, является приобретением права совершать сделки на внешнем рынке, то оно должно учитываться как расходы будущих периодов, так как приобретение квот и лицензий осуществляется еще до начала ВЭД и распространяется на достаточно длительный период времени.

В большинстве документов, принятых для регулирования ВЭД, присутствуют ссылки на Товарную номенклатуру ВЭН (ТН ВЭД). Международная торговля требует единообразия в толковании понятий товарной номенклатуры разных стран, поэтому рядом стран была разработана и подписана (в т.ч. и нашей) Международная конвенция по использованию номенклатуры Гармонизированной системы. ТН ВЭД является важнейшим инструментом статистического и бухгалтерского учета движения товаров в натуральном выражении.

Важной мерой государственного регулирования является валютное регулирование и валютный контроль.

Цель валютного контроля - определение соответствия проводимых операций действующему законодательству и наличия необходимых лицензий, проверка выполнения обязательств по продаже валюты на внешнем рынке, проверка обоснованности платежей в иностранной валюте.

Помимо государственного регулирования на организацию учета ВЭД влияют нормы и правила международного регулирования экспортно-импортных

операций. Если при госрегулировании над субъектами стоит государство, принуждающее к исполнению предписаний, то при международном регулировании определяется как свод правил, норм, требований и стандартов, удовлетворяющих всех участников экспортно-импортных операций. Регулирование совершается через добровольное признание субъектами сложившихся традиций и подписанных соглашений.

Государство, вводя те или иные меры, руководствуется интересами своей страны в первую очередь. Например, для защиты своего рынка вводится таможенный барьер. Для создания благоприятных условий для определенной отрасли создается льготный таможенный режим. Необходимо пополнить бюджет валюты - увеличивается сумма таможенных платежей для субъектов экспортно-импортных операций. Набор инструментов определяется политикой государства. Международное регулирование служит более широким целям: преодоление барьеров, создание благоприятных условий для развития международных экономических связей, ликвидация торговой дискриминации и т.д.

Анализ содержания конкретных договоров показывает, что большинство пунктов служит источником учетной информации для бухгалтерии.

Одним из условий успешной ВЭД является соблюдение таможенного законодательства, т.е. соблюдение условий ввоза и вывоза товаров и имущества и своевременная уплата таможенных платежей.

Литература:

1. Абдымаликов, К. Экономика Кыргызстана (на переходном этапе) [Текст] / К. Абдымаликов. -Изд. 2-е, испр. и доп. -Бишкек: Бийиктик, 2010. -740 с.
2. Аткурова Н.С. 08.00.05 д.э.н. Проблемы развития внешнеэкономических связей Кыргызской Республики в условиях международной интеграции 2010
3. Бавланкулова Д.Д. Основные направления нетарифного регулирования внешней торговли в Кыргызстане Вестник КМЮА 2011г. №2
4. Гражданский Кодекс КР. Часть I. Введен в действие Законом КР от 08.05.1996 г. № 16 (в ред. Закона КР от 01.08.2020 г. № 109)
5. Европейская Экономическая Комиссия Организации Объединенных Наций. Регулятивные и процедурные барьеры в торговле в Кыргызстане: оценка потребностей. Нью-Йорк и Женева, 2015 - 262 с.
6. Закон КР «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности в КР» от 2 июля 1997 г. № 41 (в ред. 29.03.2019 г. № 40)
7. Закон КР «О Национальном банке Кыргызской Республики, банках и банковской деятельности» от 16 декабря 2016 года № 206 (в ред. Закона КР от 22.07.2020 года № 85).
8. Закон КР «О таможенном регулировании» от 24 апреля 2019 года № 52
9. Свободная энциклопедия «Википедия» <https://ru.wikipedia.org/wiki>